

Sprechen Sie noch?

Ein junger Advokat hat sich ein wundervolles Arbeitszimmer eingerichtet. Zur Krönung des Ganzen hat er sich vor einem Tag ein Luxustelefon mit Elfenbeinmuschel gekauft, das vorläufig eindrucksvoll auf dem Schreibtisch steht.

Man meldet einen Klienten. Den ersten! Der junge Advokat lässt ihn zuerst einmal – aus Prinzip –
5 eine Viertelstunde warten. Um auf den Klienten noch stärkeren Eindruck zu machen, nimmt er den Hörer ab und simuliert, während der Mann eintritt, ein wichtiges Telefongespräch: «Mein lieber Herr Generaldirektor, wir verlieren ja nur Zeit miteinander ... Ja, wenn Sie durchaus wollen ... aber nicht unter zwanzigtausend Franken ... Also schön, abgemacht ... Guten Tag!»

Er setzt den Hörer auf. Der «Klient» scheint tatsächlich sehr befangen zu sein. Fast verwirrt.

10 «Sie wünschen, mein Herr?»

«Ich ... ich bin der Monteur ... ich möchte das Telefon anschliessen.»

Aus: Sigismund Radecki: Das ABC des Lachens.

Textverständnis

Beantworte die Fragen in ganzen Sätzen.

1. Seit wann praktiziert der Advokat?

.....

2. Was ist das Besondere am Luxustelefon?

.....

3. Wie viele Klienten hat der junge Advokat in seiner neuen Praxis schon beraten?

.....

4. Warum lässt der Advokat den «Klienten», den man ihm gemeldet hat, warten?

.....

.....

5. Wer ist sehr wahrscheinlich mit «man» gemeint?

.....

6. Wie lange lässt er ihn warten?

.....

7. Warum simuliert der Advokat ein wichtiges Telefongespräch?

.....

.....

8. Mit wem telefoniert er scheinbar?

.....

9. Warum ist der «Klient» sehr befangen, fast verwirrt?

.....

.....

10. Aus welchem Grund kommt der «Klient» zum Advokaten?

.....

11. Welche Attribute treffen auf den Advokaten zu? Unterstreiche, was zutrifft.

herzlich	Vertrauen erweckend	wichtigtuersch	knauserig
dünkelhaft	geltungsbedürftig	eingebildet	feinfühlig
liebervoll	betrunken	selbstüberzeugt	Furcht einflössend

Wortschatz

1. Gib für die folgenden Wörter je 2 Synonyme (sinnverwandte Ausdrücke) an.

- wundervoll (Z. 1)
- Luxus (Z. 2)
- eindrucksvoll (Z. 3)
- simulieren (Z. 6)
- wichtig (Z. 6)
- durchaus (Z. 7)
- tatsächlich (Z. 9)
- verwirrt (Z. 9)

2. Kreuze alle zutreffenden Erklärungen an.

- einrichten (Z. 1)
 ausstatten möblieren verwirklichen verkaufen
- Advokat (Z. 1, 4)
 Rechtsanwalt Jurist Schriftsteller Bote
- Klient (Z. 4, 5, 9)
 Kunde Mandant Nachricht Verkäufer
- Prinzip (Z. 4)
 Grundsatz Leitgedanke Richtschnur Regel
- verlieren (Z. 7)
 abhanden kommen verlustig gehen auftreiben verlegen
- fast (Z. 9)
 beinahe überhaupt um ein Haar schier

3. Leite von den folgenden Nomen Adjektive auf *-lich, -bar, -sam, -haft* oder *-ig* ab.

Furcht, Kumpel, Kraft, Namen, Leichtsin, Zeit

.....

4. Ergänze die Lücken durch je ein Wort aus der gleichen Wortfamilie. Nicht zugelassen sind Nomen, die gleich lauten wie das Verb, und Partizipformen, z.B. schreiben, das Schreiben, schreibend/geschrieben.

Verb	Nomen	Adjektiv
kaufen
.....	Arbeit
gewichten
beeindrucken
.....	stark
.....	gesprächig
wollen
.....	Hörer
verlieren
wünschen
schreiben
scheinen